FAZY ŻYCIA PARTNERSTWA

FAZA INICJALNA	FAZA ORIENTACJI	FAZA KONFRONTACJI OPINII / DOCIERANIA	FAZA NORMOWANIA I POCZĄTKÓW WSPÓŁPRACY	FAZA WSPÓŁPRACY	FAZA TERMINALNA
pomysł na partnerstwo, pierwsze rozmowy o współpracy, grupa zainteresowanych	*osobne projekty każdego z partnerów, członkowie starają się zrozumieć istotę partnerstwa i poznać partnerów, relacje oficjalne i dość powierzchowne, zespoły tematyczne.*	*zaczątki zespołów projektowych, początki wspólnego działania, ujawnianie i negocjowanie interesów, główną motywacją udziału w grupie jest najczęściej usprawnienie montażu finansowego*	*wewnątrzsterowność grupy, zespoły projektowe, podział pracy między partnerów, początek wspólnego planowania, początek instytucjonalizacji i tworzenia infrastruktury dla partnerstwa, zaczątki wpływu na decydentów, lider staje się akceptowany przez innych, początek tworzenia strategii*	*bardziej złożone projekty, długofalowe planowanie, pełna instytucjonalizacja, silna rola opiniotwórcza w regionie, wywieranie wpływu, redefinicja celów*	*rozpad z powodu a)wykonania zadania b)uchylenia się od konfliktu, c)niezdefiniowania obszaru współpracy*

PROCES TWORZENIA SIĘ PARTNERSTWA